



# BTS MCO

Management Commercial Opérationnel

Spécialités :

Vente & Luxe / influenceur & E-reputation / Conseil en image



2 ans de formation



**Le BTS MCO est un diplôme très recherché par les entreprises, qui forme des commerciaux et des managers polyvalents ayant une compréhension globale de l'économie, du management et de la gestion d'une entreprise.**

## A qui s'adresse la formation ?

Le Brevet de Technicien Supérieur « Management Commercial Opérationnel » est un cursus diplômant de niveau 5 (bac+2) qui permet de se former aux métiers de la gestion, de la relation client ainsi que du management d'équipe.

## Il est accessible :

- Aux titulaires d'un baccalauréat général, technologique ou professionnel ou de tout autre diplôme de niveau BAC.
- Le programme du BTS MCO est complet et professionnalisant, permettant une insertion professionnelle de qualité. Après un BTS MCO, il est possible de se lancer directement dans le monde du travail mais il est fortement conseillé de poursuivre en BAC+3.



## OBJECTIFS :

- Former des professionnels de la vente
- Former des commerciaux
- Former de futurs managers
- Former des assistants managers d'équipe commerciale



## LA FORMATION :

- Diplôme d'état
- Plusieurs sections de BTS blancs
- Contrôle continu



## PERSPECTIVES D'EVOLUTION :

- Conseiller commercial
- Assistant marchandiseur
- Responsable clientèle
- Directeur adjoint



## COMPETENCES ACQUISES :

- Management et gestion commerciale
- Optimisation de la relation commerciale
- Techniques de vente
- Gestion d'entreprise

### Continuer ses études après un BTS MCO

Après l'obtention du BTS MCO il est possible de poursuivre ses études  
⇒ Licence Commerce & Développement International  
=> Bachelor Marketing & Business

## LES PLUS DE MBA - My Best Alternance :

- + MBA vous propose une prestation de QUALITE entièrement GRATUITE
- + Vous prépare aux entretiens d'embauche
- + Vous accompagne dans la mise en forme de votre CV et lettre de motivation
- + Vous positionne dans ses nombreuses entreprises partenaires
- + Vous suit et vous conseille tout au long de votre formation

direction@my-best-alternance.fr  
07 63 00 16 05

Cabinet spécialisé dans le recrutement et le placement en alternance - 15 ans d'expertise - Alpes-Maritimes et Var



## Perspectives professionnelles :

Le titulaire du BTS MCO accède à plusieurs niveaux de responsabilités, en fonction de son expérience, de la taille de l'organisation qui l'emploie et des opportunités professionnelles qui s'offrent à lui. Il peut être amené à créer ou reprendre une unité commerciale en qualité d'entrepreneur

Un large panel de métiers s'offrent à vous après un BTS MCO

En fonction de la taille de l'entreprise et de son expérience il peut être :

- Conseiller commercial, chargé de clientèle / responsable de clientèle
- Conseiller junior de produit marketing et vente, responsable marketing, manager marketing
- Merchandiseur
- Chargé d'administration des ventes, animateur des ventes
- Directeur adjoint de magasin, directeur de magasin, responsable adjoint de magasin
- Acheteur dans la grande distribution, responsable logistique, assistant de gestion
- Chef des ventes, chef de marché, responsable de rayon, assistant de manager
- Chargé d'études de marché, chargé de gestion

## Période de formation :

Le BTS MCO s'effectue en 2 ans de septembre à juin.

- Les périodes de formation en alternance sont de 2 jours de cours à l'école et de 3 jours en entreprise par semaine.
- Les étudiants sont à temps plein en entreprise pendant les périodes clés et stratégiques pour l'entreprise : vacances scolaires, Black Friday, période de Noël, Soldes...

ÉPREUVES OBLIGATOIRES	COEFFICIENT	MODE	DURÉE
E1 - CULTURE GÉNÉRALE ET EXPRESSION	3	Ecrit	4h
E2 - LANGUE VIVANTE ÉTRANGÈRE	1,5	Ecrit	2h
E21 - COMPRÉHENSION DE L'ÉCRIT ET EXPRESSION ÉCRITE	1,5	Oral	20mn
E3 - CULTURE ÉCONOMIQUE, JURIDIQUE ET MANAGÉRIALE	3	Ecrit	4h
E4 - DEVELOPPEMENT DE LA RELATION CLIENT ET VENTE CONSEIL ET ANIMATION, DYNAMISATION DE L'OFFRE COMMERCIALE	6	Oral	30mn
E5 - GESTION OPERATIONNELLE	3	Ecrit	3h
E6 - MANAGEMENT DE L'ÉQUIPE COMMERCIALE	3	Ecrit	2h30
Épreuve facultative : Langue vivante 2	1	Oral	20mn

